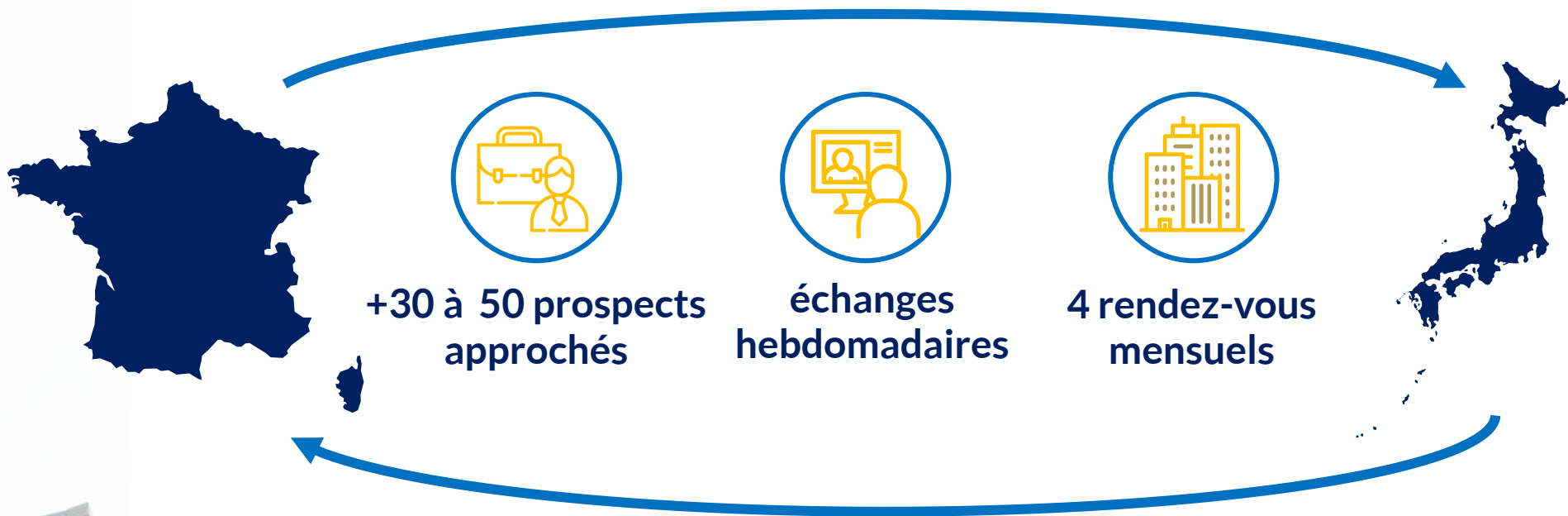


DEVELOPPEMENT COMMERCIAL EXPAND JAPAN

Identifier et prospector vos futurs clients au Japon depuis la région Sud

Un Business développeur local mis à disposition de votre entreprise durant 4 mois



EXPAND JAPAN

DESTINATION ET OPPORTUNITÉS



risingSUD
Sud Provence-Alpes-Côte d'Azur
Economic Development Agency

La porte d'entrée du marché Asiatique qui représente 55% des exportations du Japon

Un carrefour de l'innovation (3.14% du PIB consacré à la R&D) : 1^{er} demandeur de brevets internationaux

450 entreprises françaises implantées

3^{ème} économie mondiale (avec un PIB proche de 4.5 milliards d'€), le Japon, peu touché par la crise sanitaire, connaît l'émergence de nombreuses opportunités dans de divers secteurs :

DIGITAL

Nécessité de digitaliser les business process traditionnels

INNOVATION

Recherche de nouvelles technologies pour améliorer les chaînes de valeur

CONSOMMATION

Produits occidentaux alimentaires, cosmétiques et luxe toujours populaires

Et d'une manière plus générale, le Japon est une destination opportune pour tous produits ou services innovants et différenciants sur l'ensemble des secteurs.



EXPAND JAPAN

AVANTAGES ET INTÉRÊTS DU PROGRAMME



4 mois

de Business
Development

8h

par semaine
de prospection
commerciale

4

rendez-vous
mensuels

- > Prospecter le marché sans attendre la réouverture des frontières
- > Affirmer votre détermination à vous développer sur ce marché
- > Être présent sur le marché japonais avant vos concurrents
- > Bénéficier du réseau Team France Export pour votre prospection grâce à une équipe qualifiée sur place
- > Continuer le pilotage de votre activité tout en bénéficiant de la prospection du marché Japonais
- > Être accompagné par un business développeur expérimenté du marché japonais lors de vos rendez-vous

EXPAND JAPAN

PROCESS ET RETROPLANNING

UN PROGRAMME EN 3 TEMPS

PHASE	JANV	FEV	MARS	AVRIL	MAI	JUIN
QUALIFICATION & SELECTION DES CANDIDATS	—●					
PHASE 1 : PREPARATION		—●				
PHASE 2 : BUSINESS DEVELOPMENT			—●			



- PHASE 1 - PRÉPARATION

Préparation à la prospection du marché japonais (stratégies de ventes et cibles potentielles)

Revue de vos outils marketing, notamment traduction et adaptation de la plaquette commerciale en japonais

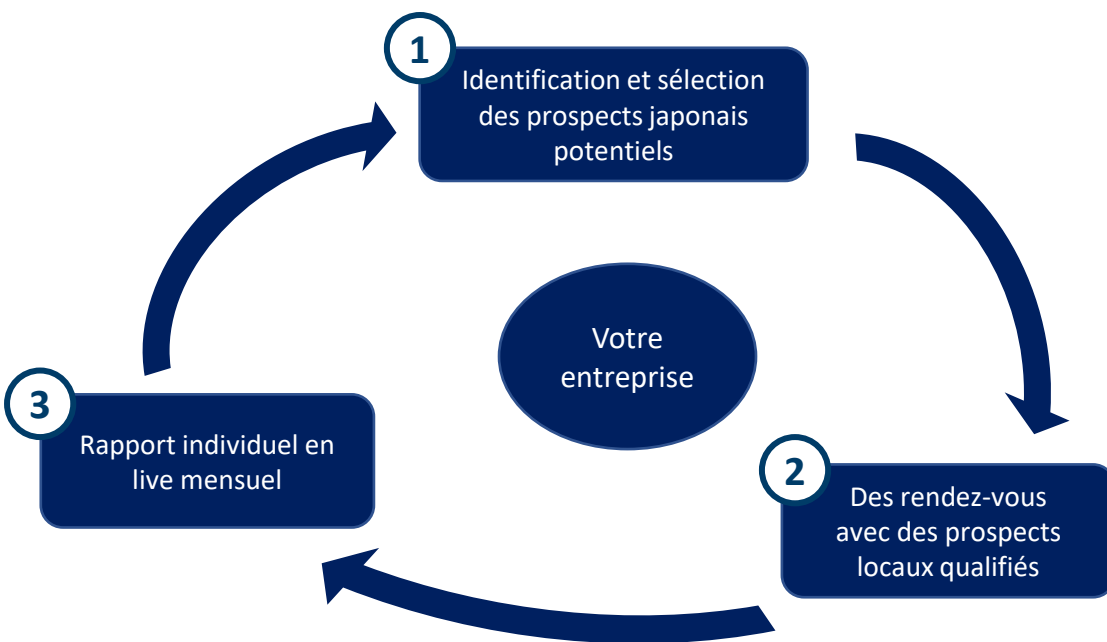
Formation à la pratique des affaires au Japon en format individuel et au pitch de vente à destination des prospects

Réunion de cadrage sur les attentes de votre entreprise, ses services ou produits destinés au marché japonais et rencontre avec les développeurs commerciaux



Mise à disposition de business développeur à temps partagé 8h/semaine pour chaque entreprise :

- > Identification et sélection des prospects japonais potentiels (prospection continue tout au long du programme)
- > Présentation de l'offre des entreprises régionales aux prospects sélectionnés par les développeurs commerciaux
- > Mesure de l'intérêt des prospects japonais
- > Organisation d'un programme de rendez-vous mensuel en visio accompagné par le business développeur avec les prospects ayant manifesté un intérêt pour les produits ou services des entreprises
- > Échange hebdomadaire et transmission d'un reporting mensuel ainsi qu'un compte-rendu de mi-parcours.
- > Gestion de la réception et dispatch d'échantillons selon les besoins (envoi à la charge des entreprises)



EXPAND JAPAN

L'ÉQUIPE À VOS CÔTÉS EN RÉGION SUD ET AU JAPON



7 programmes
d'accompagnement
en 2020

150 entreprises
accompagnées à
l'international en 2020



Une équipe en région
à votre écoute : 14
experts filières

535 Projets export
qualifiés



Équipe biculturelle de 28
personnes organisées
en pôles sectoriels

500 entreprises
accompagnées au
Japon en 2019



1^{ère} chambre de
commerce européenne
au Japon

Un réseau de 610 membres
dans tous les secteurs
d'activité

EXPAND JAPAN

CRITÈRES DE PARTICIPATION

Le programme Expand Japan s'adresse aux entreprises de la région Sud :



Ciblant le Japon comme destination pérenne et stratégique



Proposant un produit ou service prêt à l'export



Expérimentée à l'international

Ce programme est limité à **6 entreprises** qui seront **sélectionnées** selon les critères ci-dessous par un comité de sélection présidé par la Région Sud :

- Présence du siège social en région Sud
- Ancienneté de l'entreprise / Offre de service / Expérience à l'international et au Japon
- Capacité de développer son marché à l'export
- Disposer des moyens d'aller à l'international
- Avoir déjà prospecté la destination Japon
- Avoir l'ambition de développer ses activités au Japon
- Avoir décidé d'un budget pour le développement sur le marché japonais et d'y attribuer les moyens nécessaires.
- Être à jour des obligations fiscales et sociales.

LIEN DE CANDIDATURE : <https://sphinxdeclic.com/d/s/io67aa>



4 MOIS DE BUSINESS DEVELOPMENT



8 heures par semaine

Identification mensuelle de prospects

4 rendez-vous qualifiés par mois

Échanges hebdomadaires & reporting mensuel

1930€ HT / MOIS*

La présence d'un interprète est nécessaire lors des rendez-vous avec les prospects japonais; il faut alors prévoir **un cout supplémentaire** de l'ordre de **125€ HT par rendez-vous, soit environ 2000€ HT pour le programme**

***Au lieu de 3860 € / mois grâce au soutien financier de la Région Sud Provence Alpes Côte d'Azur dans le respect de la réglementation des aides d'état.**

Bénéficiez d'une aide financière pour vos projets à l'export:

Chèque Relance Export

<https://www.teamfrance-export.fr/solutions/cheque-relance-export>

- Vous êtes entrepreneur, une TPE PME ou ETI française ?
- Le chèque Relance Export est un dispositif d'aide publique qui permet de prendre en charge une partie du montant de vos prestations export !
- Plus d'infos: contacter votre conseiller à l'export

Prospectez de nouveaux marchés à l'export :

Assurance prospection BPI France

- L'Assurance Prospection présente pour votre entreprise un double intérêt :
 - Un soutien en trésorerie immédiat
 - Une assurance contre le risque d'échec des démarches de prospection
- Pour déposer une demande : <https://www.bpifrance.fr/Toutes-nos-solutions/Garanties-et-assurances/Assurance-prospection-a-l-international/Assurance-prospection>